

## ソフト会社の

**新サービス立ち上げについて現状確認**

御社の現状について○印で確認してください。

状況を分析してお知らせします。

1. 当社の強みは何かを言うことができる	はい	いいえ
2. 今のままの事業内容ではギリ貧だと思っている	はい	いいえ
3. 社長は何としても新サービスを上げたいと思っている	はい	いいえ
4. 新しいサービスを作り受注活動をしたことがある	はい	いいえ
5. 新サービスを上げる体力はあると思う	はい	いいえ
6. 新サービス開発に技術マンを参画させることができる	はい	いいえ
7. 営業マンはエンドユーザーやSlerの新規開拓をしている	はい	いいえ
8. 見込先づくりのためにメール配信や電話をしている	はい	いいえ
9. セミナー、勉強会などお客様にお出でいただくことを行っている	はい	いいえ
10. 訪問した見込先へは継続してメールなどで情報提供している	はい	いいえ
11. 見込客へのランク別訪問頻度が定められており、訪問実施をチェックしている	はい	いいえ
12. 今までのお客様にハッピーメール、トップ訪問などつながりをもつようにしている	はい	いいえ
13. 総務チームが新規見込み先開拓のために参画している	はい	いいえ
14. 顧客との商談対応について営業、技術チームが協力している。	はい	いいえ
15. ホームページは営業や技術チームの情報をもとに更新している	はい	いいえ
16. 「ホームページを見て」という問い合わせがある	はい	いいえ
17. 営業マンはお客様の問題解決のための資料を作成し提案している	はい	いいえ
18. 営業ターゲットや営業方法改善について社内各部門とオープンに討議している	はい	いいえ
19. 営業目標(見込先アプローチ数、受注先)が設定され、毎月状況確認している	はい	いいえ
20. 顧客先への営業状況がPCに入っていて、いつでも状況が分かるようになってい	はい	いいえ

御社のご希望についてお聞かせください。

新サービスの立ち上げについて話を聞きたい	1)はい	2)いいえ
新サービスの立ち上げに組みたい	1)はい	2)いいえ
新サービスを開発しているが営業がうまく行かない	1)はい	2)いいえ

会社名		お名前		役職名	
社員数		TEL		eメール	